

Fremgang i Beef

På trods af COVID-19 kommer Danish Crown Beef ud af året med godt momentum.

s. 6-7

Ny tilmelding

Servicetelefonen i Beef lukker ved årsskiftet. Derfor skal flere dyr helst tilmeldes digitalt.

s. 16-17

Digitale kredsmøder

Årets kredsmøder bliver i digital variant. Læs mere om tilmelding og praktik.

s. 10-11

Indsigt

Rekordregnskab

Danish Crown har aldrig før tjent så mange penge til sine ejere som i regnskabsåret 2019/20. På tværs af koncernen er der fremgang i indtjeningen. Dermed fordeles der et rekordstort beløb over restbetalingen.

s. 2-9

Nu skal vi holde fast

Kære andelshaver
Når du læser dette, er du formentlig ganske godt bekendt med det nyligt aflagte regnskab. Der er dog flere forhold i det, som jeg gerne vil skrive lidt mere om her.

Først og fremmest sætter vi rekord i Danish Crown. Vi leverer en restbetaling på 135 øre pr. kg. til grisene, 120 øre for søerne og 125 øre til kreaturerne. Derudover indsætter vi 9 øre på vores ejerkonti, og de gamle andelshaverkonti forrentes med ca. 2 øre – det fulde regnestykke er beskrevet i det her blad. Vi har lagt afstand til EU-indekset og slutter med et gennemsnitligt forspring på 131 øre.

Det har været et godt år i Danish Crown, og hvad vigtigere er, så kommer vores gode resultat af den rigtige strategi og hårdt arbejde. Alle vores syv forretningsenheder leverer positivt ind til det samlede resultat, og det er et godt billede på, at 4WD-strategien leverer det, vi sagde den kunne.

Vi har over året leveret en afregning for grise, som har ligget pænt over de lande, vi sammenligner os med. Markedet for kreaturer har været udfordret bredt set i Europa, men overordnet set har Danish Crown Beef klarer sig flot igennem året og kommer ind i næste regnskabsår med et godt momentum.

Virksomheden står et fornuftigt sted til at tage hul på et nyt regnskabsår, der uden tvivl vil blive lige så begivenhedsrigt som det foregående. Nogle af jer kan måske huske, at jeg til sidste års kredsmøder talte lidt om den flyvehøjde, som virksomheden har. At vi, når markedsforholdene i Asien normaliseres, skal have en højere flyvehøjde, end vi havde, da Kina-eksporten for alvor tog fart. Det er vejen til at levere de stabilt, gode resultater, som vi gerne vil.

Det absolut vigtigste for os lige nu, er at vi holder gang i vores slagterier og fabrikker og holder



Virksomheden står et fornuftigt sted til at tage hul på et nyt regnskabsår, der uden tvivl vil blive lige så begivenhedsrigt som det foregående.



COVID-19 ude, så vores dyr kan blive slagtet, og der kan produceres varer til kunderne. Vores medarbejdere leverer dagligt en stor indsats for at holde smitten for døren gennem blandt andet et omfattende testprogram, og vi skal som ejere også gøres vores for at begrænse smittespredningen mest muligt.

Blandt andet derfor er vi nødsagede til at afholde vores kredsmøder digitalt i år via et videolink. Den nuværende situation med COVID-19 og de dertilhørende restriktioner gør, at vi ikke ser det muligt at mødes, som vi plejer. Det sædvanlige repræsentantskabsmøde bliver også i en digital variant. Det er ærgerligt, da møderne er med til at sikre, at vi som ejere bliver opdaterede på, hvad der fylder i virksomheden.

Det digitale møde er sat til d. 3. december for både kreaturandelshavere og griseandelshavere, og du kan læse mere om, hvordan det foregår med tilmelding, link og debat her i bladet. Hvis du er forhindret på datoen, vil der blive mulighed for at se det bagefter. Under selve mødet vil der være mulighed for at stille skriftlige spørgsmål. Jeg håber, at I vil deltage og høre mere om både regnskabet, ventelister, A- og B-grise, tiltag i Ejerservice og ikke mindst den nye ejerstrategi.

Med venlig hilsen

Erik Bredholt, formand i Danish Crown





← s. 12-13
Årets unge landmand, Andreas Østergaard, valgte Danish Crown og andelstanken til på trods af en bopæl i Thy.



← s. 14-15
Et nyt samarbejde mellem DLG og Danish Crown gør, at der kan leveres dynamiske foderdata for de andelshavere, der indkøber foder ved DLG.



← s. 24
Marianne Bisbjerg Christensen er ny faglig rådgiver i Danish Crown Ejerservice. Hun kommer fra en baggrund som auditor i Baltic Control A/S.

Indsigt

Danish Crowns blad til andelshaverne.
Udkommer 8 gange årligt.
Oplag på 8.500 stk.
Redaktør: Aske Gott Sørensen.
Ansvarshavende redaktør: Astrid Gade Nielsen.

Layout: Campfire & co.
Design/koncept: Kontrapunkt.
Tryk: Stibo Complete®.
Kontakt redaktionen på:
askgs@danishcrown.dk

Leder

2 Nu skal vi holde fast

Koncern

- 4 1,6 milliarder på vej til Danish Crowns ejere
- 8 Rekordstort beløb fordeles blandt ejerne
- 9 DAT-Schaub og forædlingsselskaber på fremmarch
- 10 Kredsmøderne bliver digitale
- 11 Oversigt over kredsene baseret på andelshaverleverancer i regnskabsåret 2019/20
- 24 Ny faglig rådgiver i Ejerservice

Gris

- 12 Bæredygtighed og andelstanken er afgørende for vores fremtid
- 14 Datadeling mellem andelselskaber skal øge produktions effektiviteten og bidrage til grøn omstilling
- 18 Danish Crown indfører midlertidigt differentieret afregning for leverancer af grise
- 20 Sådan udregnes din kvote
- 21 Flæskestegen fra Friland Økologi går på TV

Kreatur

- 6 Fremgang i Danish Crown Beef trods COVID-19
- 16 Servicetelefonen lukkes ved årsskiftet
- 17 Her er funktionerne i Beef-appen


Noter

22 Noter

1,6 milliarder på vej til Danish Crowns ejere

Tekst: Jens Hansen / Foto: Morten Fauery

Danish Crown har aldrig før tjent så mange penge til sine ejere som i regnskabsåret 2019/20. På tværs af koncernen er der fremgang i indtjeningen. Derfor kan Danish Crowns ejere se frem til en historisk høj efterbetaling for deres leverancer af grise.



For fire år siden satte Danish Crown sig et strategisk mål om at løfte afregningen for ejernes grisekød med 60 øre pr. kilo i forhold til gennemsnittet i Europa.

Det mål indfrier Danish Crown i regnskabsåret 2019/20, hvor det gennemsnitlige forspring til det europæiske indeks var på 131 øre.

- Det er et stærkt resultat. Vores store eksport til Asien og særligt Kina, som har været ramt af afrikansk svinepest, har sikret en høj løbende afregning til landmanden for grisekød. Samtidig har DAT-Schaub og vores aktiviteter inden for forædling løftet indtjeningen betragteligt. Det bekræfter os i, at vi så rigtigt med vores 4WD-strategi om at skabe mere forædling på tværs af kategorier og markeder, og vi står med et styrket brand, der kan bidrage til en mere bæredygtig produktion, siger Jais Valeur, der er Group CEO i Danish Crown.

Danish Crowns omsætning stiger med otte procent til 60,8 milliarder kroner. Resultatet af den primære drift går 13 procent frem til 2,860 mia. kr., mens nettoresultatet lander på rekordhøje 2,141 mia. kr.

Heraf bliver over 1,6 milliarder kroner sendt ud til ejerne. Restbetalingen for leverancer af grise bliver 135 øre pr. kilo og 120 øre pr. kilo for søer, mens kreaturandelshaverne får en restbetaling på 125 øre pr. kilo. Derudover bliver der sat 112 mio. kr. ind på de personlige andelshaverkonti. For en ejer, der leverer 10.000 grise årligt, bliver det samlet set til cirka 1,3 mio. kr.

- Vores selskab står stærkere end nogensinde efter et år, hvor vi først fik en historisk høj betaling for vores grise, og derefter har set afregningen falde gennem et halvt år på grund af COVID-19 og senest udbruddet af afrikansk svinepest i Tyskland. Det er udefrakommende faktorer, der har ramt markederne, men det har ikke givet slinger i valsen i forretningen, og det ser jeg som en stor styrke, siger Erik Bredholt, der er formand for Danish Crown.

Verdensmarkedet for både grise- og oksekød har siden det tidlige forår været ramt af corona-krisen. Den løbende afregning for landmændenes leverancer faldt i perioden fra 1. marts til 1. oktober 2020 med 28 pct. for grise, 53 pct. for søer og 5 procent for kreaturer. Priserne på okse og kalvekød var, modsat grisene og søerne, allerede på et lavt niveau, inden COVID-19 ramte markederne.

- Medarbejderne har ydet en helt ekstraordinær indsats gennem corona-krisen. Vi har bevist, at

vi har en robust forsyningskæde, selv om enkelte af vores fabrikker i perioder har været udfordret af COVID-19. Det har styrket vores relationer med kunderne, og derfor er det - på trods af en markant nedgang i salget til foodservice-segmentet i anden halvdel af regnskabsåret - lykkedes at opretholde en tilfredsstillende indtjening, siger Jais Valeur.

Der er generelt fremgang på tværs af koncernen. DAT-Schaub leverer et nyt rekordresultat med en fremgang i driftsindtjeningen på over 50 procent. Det svenske selskab KLS mere end fordobler sin indtjening, og Danish Crown Foods går over 30 procent frem båret af et godt marked for konserver og pizza-toppings. I polske Sokolow er indtjeningen fortsat god, men en svagere kurs på polske zloty får resultatet i danske kroner til at gå svagt tilbage.

Trods lave priser på oksekød har Danish Crown Beef i løbet af året formået at løfte indtjeningen. Den tyske del af forretningen præsterer langt bedre end for et år siden og er fortsat på vej frem. På det danske marked er der arbejdet målrettet med afsætningen, og så er der fortsat fremgang i produktiviteten på fabrikkerne. Sideløbende er udviklingen vendt i Scan-Hide, der fik ny ledelse i sommeren 2019. Selskabet er blandt Europas førende leverandører af kreaturhuder til læderindustrien og blev slået tilbage af corona-krisen, fordi læderindustrien lukkede ned, men resultatet er alligevel forbedret betragteligt.

Fremgangen i indtjening er medvirkende til, at Danish Crowns balance og kapitalgrundlag er historisk stærkt. Efter frasalg i forrige regnskabsår, og en målrettet indsats i alle dele af koncernen, er den rentebærende gæld reduceret med 2,9 mia. kroner. Derfor er soliditeten nu på 33 pct. mod 26 pct. for et år siden, og den finansielle gearing er nedbragt fra 3,2 til 2,1.

- Retningen er rigtig i alle dele af forretningen, men der er stadig en del at hente gennem et øget samarbejde og stærkere integration på tværs af koncernen. Sideløbende kommer vi til at markere os endnu mere i bæredygtighedsdebatten med konkrete aktiviteter. Vi har lanceret en ambitiøs plan for brugen af soja, og inden udgangen af 2020 vil alle Danish Crowns danske leverandører af grise være en del af koncernens bæredygtighedsprogram Klimavejen, så vi har en stærk platform at lancere nye initiativer fra, siger Jais Valeur.

Bestyrelsens indstilling til restbetaling skal godkendes af repræsentantskabet. ●

Fremgang i Danish Crown Beef trods COVID-19

Danish Crown Beef har taget store skridt frem i løbet af året. Der er et godt momentum i virksomheden, og det sikrer en betragteligt højere restbetaling til ejerne end sidste år, men grundlæggende er markedet for okse- og kalvekød udfordret på tværs af Europa.

Corona-pandemien har siden marts sat dagsordenen på det europæiske marked for okse- og kalvekød. Det kostede især i foråret, da COVID-19-pandemien ramte Europa i første omgang. På trods af udfordringerne med at afsætte særligt de dyre udskæringer som mørbrad, oksefilet og entrecote, så kommer Danish Crown Beef godt ud af regnskabsåret.

- Vi har i løbet af året styrket indtjeningen og kommer ud af regnskabsåret i en stærk position. Afregningen til vores ejere har, sammenlignet med resten af Europa, været konkurrencedygtig hen over året, men desværre på et lavt niveau. Det er priserne på det europæiske marked for okse- og kalvekød, som presser afregningen til de danske landmænd, fordi der er et stort udbud af særligt irsk, hollandsk og sydamerikansk kød, siger Finn Klostermann, der er CEO i Danish Crown Beef.

Den udbetalte restbetaling til kreaturandelshaverne bliver 1,25 kr. pr. kg., og derudover indsættes 0,22 kr. pr. kg. på navn gennem ejerkonto (PAK) og forrentning af indestående. Alt i alt 1,47 kr. pr. leveret kg. i årets løb.



- De danske fabrikker har igen haft en stærk drift. Vi fortsætter med at øge produktiviteten og investerer fortsat i automatisering, men det er i høj grad takket være dygtige og fleksible medarbejdere, som har vist uforlignelig holdånd gennem COVID-19-pandemien, hvor vi gang på gang har skullet omstille os med meget kort varsel for at møde kundernes efterspørgsel og samtidig sikre, at vores ejere får deres dyr slagtet, siger Finn Klostermann.

- Derudover har ejerne udvist stor tålmodighed i forbindelse med slagtingerne, hvor vi har haft en god dialog hele vejen igennem. Det har været en stor styrke for vores virksomhed, at både ejere og medarbejdere har arbejdet efter samme mål – nemlig at komme så fornuftigt gennem pandemien som muligt, siger Finn Klostermann.

Samtidig er driften på de tyske fabrikker i Husum og Teterow løftet i løbet af året. Der er i årets løb ydet en betydelig indsats for at strømline slagteriet i Teterow, hvor der er indført Best Practice fra de danske slagterier. Det har løftet kvaliteten og driften markant, men der er stadig mulighed for yderligere udvikling.

Også i datterselskabet Scan-Hide har der overordnet set været markant fremgang i den

“
Det har været en stor styrke for vores virksomhed, at både ejere og medarbejdere har arbejdet efter samme mål.
”

Den danske detailhandel har været en vigtig partner i år, og især da de europæiske samfund lukkede ned. Det har givet travlhed på fabrikken i Sdr. Felding.



daglige drift med den nye ledelse og forenklingen af ejerstrukturen. Virksomheden er fortsat udfordret på indtjeningen, men resultatet er løftet sammenlignet med sidste år.

- Markedet for huder har været meget hårdt ramt af COVID-19. Det europæiske centrum for forarbejdning af huder til læder ligger i det nordlige Italien. Her var alt lukket ned i 3-4 måneder i begyndelsen af året, og det har naturligt sat sig i Scan-Hides indtjening, siger Finn Klostermann.

Årets resultat løftes af de fællesejede selskaber i Danish Crown, og formand for Kreaturforum, Karsten Willumsen, glæder sig over det stærke bidrag.

- Vores andel i indtjeningen i de fællesejede forædlingsselskaber bidrager stærkt til det samlede resultat. Det har virkelig givet værdi at være en del af en stærk koncern, både når det kommer til indtjening, men lige så meget i form af adgang til stærke samarbejds- og samhandelspartnere, siger Karsten Willumsen.

Det manglende forbrug i Foodservice-sektoren på tværs af Europa har betydet, at detailhandlen har været en endnu vigtigere handelspartner for Danish Crown Beef, og Finn Klostermann glæder sig over, at der er taget markante skridt for at styrke salget og synligheden af dansk okse- og kalvekød på det danske hjemmemarked.

- Gennem året har vi kørt en række kampagner i samarbejde med vores kunder i detailhandlen, hvor vi sammen tager ansvar for at positionere dansk okse- og kalvekød stærkt i danskernes bevidsthed. Det gælder først og fremmest kampagner for Dansk Kalv og Dansk Kødkvæg, men også hakkekødet og de ædle udskæringer er der arbejdet målrettet med gennem kundernes kampagner.

Derfor er det også en positiv CEO, der kigger ind i næste regnskabsår.

- Vi har taget væsentlige skridt fremad. Danish Crown Beef står som organisation et godt sted. Vi får det bedste ud af vores faciliteter, og vi har et godt samarbejde med vores kunder. Målet for det kommende år er at holde momentum i organisationen, fortsætte den positive udvikling i Tyskland og i Scan-Hide og samtidig komme endnu tættere på de danske kunder og forbrugere gennem fortsat fokus på bæredygtighed og dyrevelfærd, siger Finn Klostermann. ●



Rekordstort beløb fordeles blandt ejerne

Når restbetalingen den 1. december tikker ind på ejernes bankkonto, sættes der samtidig et rekordstort beløb på navn ved overførsel til hver enkelt andelshavers ejerkonto (PAK) og forrentning af ejernes andelshaverkonti.



← Restbetalingen indsættes på den konto, hvor du normalt modtager din afregning fra Danish Crown. Den bliver udbetalt d. 1. december.

||

146,7 øre pr. kilo for leverancerne i regnskabsåret 2019/20.

||

Ud over restbetalingen belønnes ejerne også for Danish Crowns stærke resultat, når en del af overskuddet sættes på navn på hver enkelt andelshavers ejerkonti og ved forrentning af det beløb, den enkelte ejer har indbetalt på sin andelshaverkonto.

En leverandør af grise får i år udbetalt 135 øre pr. kilo i restbetaling. Derudover indsættes der 8,9 øre pr. kilo på ejerkontoen, og så forrentes indestående på andelshaverkonti med et beløb svarende til 2,8 øre pr. kilo. I alt bliver det til 146,7 øre pr. kilo for leverancerne i regnskabsåret 2019/20.

Leverandører af søer får udbetalt 120 øre pr. kilo i restbetaling. Derudover indsættes der

8,9 øre pr. kilo på ejerkontoen, og så forrentes indestående på andelshaverkonti med et beløb svarende til 3,6 øre pr. kilo. I alt bliver det til 132,5 øre pr. kilo for leverancerne i det forløbne regnskabsår.

Andelshavere i Danish Crown Beef får udbetalt 125 øre pr. kilo i restbetaling. Derudover indsættes der 17,8 øre pr. kilo på ejerkontoen, og så forrentes indestående på andelshaverkonti med et beløb svarende til 4,2 øre pr. kilo. I alt bliver det til 147 øre pr. kilo pr. kilo okse- eller kalvekød i regnskabsåret 2019/20.

Det samlede beløb til ejerne beløber sig til 1.730 mio. kr. ●

Danish Crowns aktiviteter indenfor forædling og ikke mindst DAT-Schaub er et større aktiv end nogensinde for Danish Crowns ejere. De fire forretningsenheder har i regnskabsåret 2019/20 tjent 70 procent mere, end de gjorde for fire år siden.

DAT-Schaub og forædlingselskaber på fremmarch

Tekst: Jens Hansen

Foto: Red Star

Da Danish Crown i november 2016 præsenterede sin 4WD-strategi var det med et klart budskab om at investere i at udvikle koncernens aktiviteter indenfor forædling og ikke mindst fortsætte væksten i DAT-Schaub. Begge dele er lykkedes.

Ved udgangen af regnskabsåret 2019/20 leverer DAT-Schaub, Sokolow i Polen, svenske KLS og Danish Crown Foods tilsammen et EBIT-resultat, der er næsten 700 mio. kroner højere, end det var i regnskabsåret 2015/16.

- Det seneste år har vi virkelig høstet frugterne af de strategiske beslutninger, vi tog i efteråret 2016. DAT-Schaub gør det helt fantastisk, og både KLS og Danish Crown Foods har stor fremgang, mens Sokolow holder niveauet efter fremgang i de foregående år. Det er helt afgørende, at vi nu holder fast og fortsætter udviklingen, for det er vejen til sikre Danish Crowns ejere en konkurrencedygtig afregning, siger Jais Valeur, der er Group CEO i Danish Crown.

Danish Crowns 4WD-strategi handler i korte træk om at gøre koncernen til markedsleder i Nordeuropa og opbygge ledende positioner i Europa eller globalt inden for bacon, konserver og pizza-toppings.

“
KLS og Danish Crown Foods har stor fremgang.
”

Gennem opkøb af virksomheder i Danmark, Polen, Sverige og Holland er både omsætningen og Danish Crown position styrket i Nordeuropa og indenfor de tre kategorier.

- Vi er et godt sted og fokuserer nu på at vokse organisk. Det skal vi gøre ved at styrke vores samarbejde med kunderne, så vi skaber værdi for dem, når de har vores produkter på hylderne. Vi har flyttet os betragteligt på den front, men vi kan gøre det endnu bedre ved at positionere vores produkter gennem målrettet markedsføring og innovation. Med andre ord: Retningen er rigtig, men vi kan stadig gøre det bedre, siger Jais Valeur. ●



Kredsmøderne bliver digitale

Som en konsekvens af COVID-19-restriktionerne bliver Danish Crowns kredsmøder i år i en digital variant. Møderne afholdes 3. december, og her kan du læse mere om praktik og tilmelding.

Det nuværende forsamlingsforbud gør, at vi desværre ser os nødsagede til at afholde årets kredsmøder digitalt via videolink. Der vil kun blive afholdt et enkelt møde for henholdsvis kreatur- og griseproducenter, men der vil blive mulighed for efterfølgende at se mødet i sin fulde længde.

Mødet for kreaturproducenter vil blive afholdt d. 3. december klokken 10.00 til 12.00, og her vil formand for Kreaturforum Karsten Willumsen, CEO Finn Klostermann og leder i Ejerservice Beef Solvejg Horst Petersen give en status på det foregående regnskabsår og virksomhedens initiativer.

For griseproducenternes vedkommende er mødet også 3. december, men fra klokken 12.30 til 14.30. Her er det bestyrelsesformand Erik Bredholt og Group CEO Jais Valeur, der gør status på året, der er gået.

Der vil undervejs i mødet være mulighed for at stille skriftlige spørgsmål til indlæggene.

Vigtigt med tilmelding

Rent praktisk vil tilmeldte andelshavere modtage et link samt et kodeord dagen før mødet, som skal bruges til at logge ind på mødet.

Derfor er det vigtigt, at man tilmelder sig i "Arrangement Tilmelding" enten via Danish Crowns Ejer-app eller Ejersiden. Har du ikke mulighed for at tilmelde dig digitalt, er du velkommen til at kontakte Ejerservice.

Hvis du ikke har mulighed for at deltage på den angivne dato, vil det være muligt at se mødet som optagelse i 48 timer efter mødets afslutning. Det kræver også, at du tilmelder dig arrangementet, så du kan modtage et link til optagelsen.



↑
Det bliver desværre ikke de sædvanlige kredsmøder med vandrede mikrofoner i år. Der vil dog blive mulighed for at stille skriftlige spørgsmål til mødet.

“
Sidste frist for tilmelding er den 1. december.
”

Sidste frist for tilmelding er den 1. december.

Dagsorden og valg

Dagsordenen for kredsmøderne er ifølge vedtægterne som følger:

1. Valg af stemmetællere
2. Valg af dirigent
3. Beretning om selskabets virksomhed
4. Gennemgang af det reviderede og af repræsentantskabet godkendte årsregnskab
5. Behandling af indkomne forslag (senest 10 dage før kredsmødets afholdelse §12.5)
6. Valg af
 - Medlemmer og suppleanter til repræsentantskabet for så vidt angår griseproducentkredsene
 - Valg af medlemmer til kreaturforum for så vidt angår kreaturkredsene
7. Eventuelt

Der er ifølge vedtægterne ikke valg til repræsentantskab og kreaturforum i år. ●

Overblik over kredsene baseret på andelshaverleverancer i regnskabsåret 2019/20

Grisekreds

Lokalkredse	Stemmeenheder	Repræsentanter	Ændring stemmeenheder
1	2.094.466	13	-58.222
2	2.147.949	14	-119.461
3	1.923.234	12	-77.030
4	2.211.599	14	-107.409
5	1.951.720	12 (-1)	-156.111
6	2.053.400	13 (+1)	20.024
I alt grise	12.382.368	78	-498.208

Kreaturkreds

Lokalkredse	Stemmeenheder	Repræsentanter	Ændring stemmeenheder
1	325.866	10	-24.108
2	260.700	8	-20.904
3	254.238	8	-34.908
4	293.544	9	-24.114
5	180.102	6	-13.968
6	284.034	9	-30.150
I alt grise	1.598.484	50	-148.152

← Her kan du se udviklingen leverancerne fra de enkelte kredse i årets løb samt det tilsvarende antal af repræsentanter til repræsentantskabet og Kreaturforum. Der er dog ikke valg i år.

I vedtægternes § 14.4. og § 14.5 står bl.a.: Ved fordelingen af repræsentanterne mellem griseproducentkredsene foretages en opgørelse af antallet af slagteenheder i det senest afsluttede regnskabsår. Der fastsættes herud fra det antal slagteenheder (fordelingstallet), der berettiger til valg af én repræsentant. Det samme gør sig gældende ved valg af medlemmer til kreaturforum.

Ved opgørelsen af antallet af slagteenheder tæller en gris 1 enhed, en so 1½ enhed og et kreatur eller kalv over 100 kg slagtet vægt 6

enheder. Der vælges 1 repræsentant (grise) pr. 157.000 slagteenheder (afrundet) og 1 medlem af kreaturforum pr. 32.000 slagteenheder.

Repræsentantskabet består i 2020 og 2021 af 90 landmandsvalgte medlemmer, 78 valgt af griseproducentkredsene, 3 valgt af minoritetsgrupper (grise) og 9 valgt af kreaturforum,

Kreaturforum består i 2020 og 2021 af 53 landmandsvalgte medlemmer, 50 valgt af kreaturkredsene og 3 valgt af minoritetsgrupper (kreatur). ●

Bæredygtighed og andelstanken er afgørende for vores fremtid

Årets unge landmand, Andreas Østergaard, valgte Danish Crown og andelstanken til, og så tror han på, at man får det bedste ud af sin produktion ved at holde det simpelt og levere et godt, gammeldags stykke håndværk.

Den 35-årige Thybo Andreas Østergaard har egentlig kun ejet sin ejendom Tinggaard ved Bedsted nær Thy siden 2019, men alligevel har han formået at levere topresultater over hele linjen med sin produktion af cirka 22.000-23.000 slagtesvin om året.

Og da han skulle finde en aftager til sine slagtesvin, var han ikke et sekund i tvivl om, at det skulle være Danish Crown.

- Selvom jeg næsten er nabo til Tican inde i Thisted, så ser jeg bare den bedste fremtid for min produktion ved Danish Crown og egentlig også for alle andre. Jeg tror, at alle os producenter, unge som gamle, store som små, bliver nødt til at stå sammen om en slagterivirksomhed som Danish Crown. Det, mener jeg, er helt afgørende, hvis der også skal være dansk produktion i fremtiden, siger Andreas Østergaard.

Cirkulær tankegang

Udover at være glødende andelsmand, så gør Andreas Østergaard også meget ud af at tænke sin ejendom som én enhed. Ejendommen, han

driver med én ansat, består af slagtesvineproduktion, biogasanlæg, to vindmøller og 325 ha. planteavl.

- Jeg har altid lidt haft et mål om at være mest mulig selvforsynet. Med vindmøllerne har jeg strøm til hus og staldene, og med biogassen har jeg afgasset gylle til marken, der fungerer mindst lige så godt som normal gylle, bare mere bæredygtigt. Det giver en skøn mavefølelse at vide, at ejendommen som sådan kører i ring på en bæredygtig måde, fordi vi bliver alle nødt til at tænke mere bæredygtigt. Det er nu engang bare sådan vinden blæser, siger Andreas Østergaard.

Andreas fortæller videre, at han har en ambition om at blive endnu mere selvforsynende, selvom det nok ligger lidt ude i fremtiden.

Keep it simple

Andreas Østergaards ældste stald er fra 1961. Faktisk bærer alle Andreas Østergaards faciliteter præg af, at der ikke for nyligt er blevet brugt millioner af kroner, men at han i stedet har valgt at justere og optimere ejendommen, som den er.



“

Det giver en skøn mavefølelse at vide, at ejendommen som sådan kører i ring på en bæredygtig måde.

”



Han tror, at mange i dag kan komme til at overkomplilere det at være producent.

- Her på ejendommen går vi efter at holde det så simpelt som muligt. Til gengæld skal håndværket være i orden. Det kan lyde banalt, men det er ting som at varme en stald godt op, bruge noget ordentligt foder og system til det, god tilgang til rent vand og sådan nogle ting. Det er sådan, jeg har fået mine resultater. Jeg tror egentlig bare, at vi er gode til at passe grise, siger Andreas Østergaard.

Derfor har Andreas Østergaard heller ikke lyst til at bruge millioner af kroner på nye faciliteter og udstyr, hvis han havde muligheden.

- Min ældste stald fra 1961 er næsten den, som kører bedst. Jeg vil da ikke bytte den for noget andet. Når jeg går derinde, kan jeg da også godt tænke en gang i mellem; hold da op noget gammelt noget, det er jo helt vildt. Men den kører som en drøm, og det vil jeg da ikke sætte over styr ved at bygge noget dyrt og nyt, bare fordi andre gør det, siger Andreas Østergaard.



To af de unge levedørere i Danish Crown var blandt de nominerede til Årets Unge Landmand. Også Thomas Ravn Nielsen fra Lolland var nomineret.



For mig giver det mig mest mening at blive ved med at optimere, det jeg har nu.



Et ekstra sæt øjne

Tidligere i november blev Andreas Østergaard kåret som årets unge landmand, netop på baggrund af hans flotte resultater, ambitionsniveau og evnen til at tænke ud af boksen og forsøge at gå forrest ved at tænke bæredygtighed ind som en del af ejendommen.

Selv mener han dog stadig, at der kan ske forbedringer, og til det bruger han især Ejerservice.

- Jeg bruger min rådgiver meget som et ekstra sæt kritiske øjne. Der er jo lidt en fare for, at vi kan stirre os lidt blinde på nogle ting, og der er rådgivningen en rigtig god hjælp, som jeg har fået mange gode ting ud af. Og så er det bare en rigtig god sparringspartner, man kan nørde lidt med, siger Andreas Østergaard.

Også de mere digitale værktøjer har han gjort brug af, selvom han erkender, at han ikke har brugt dem nok.

- Ejerappen og især Dashboardet har været en øjenåbner, fordi man får gode og brugbare informationer i ét overblik, man så kan arbejde ud fra. Vi har selv været for dårlige til at bruge det. Danish Crown kunne faktisk godt introducere det mere, fordi jeg tror, at mange vil få gavn af det, siger Andreas Østergaard.

Optimer, optimer, optimer

Når Andreas Østergaard kigger frem i tiden, så er nøgleordet optimering. Længere ud i fremtiden kunne han godt finde på at købe mere jord og bygge en ny stald, men ikke før han har fået det maksimale ud af sin nuværende ejendom.

- For mig giver det mig mest mening at blive ved med at optimere, det jeg har nu, indtil der ikke er mere at hente. Jeg kommer ikke til at købe og bygge nyt, før jeg har det. Så vil jeg hellere se tiden an, især fordi verdenssituationen lige nu jo også mildest talt er lidt kaotisk, siger Andreas Østergaard.

Stod det til ham, så har han heller ikke vundet den sidste pris for sine evner som slagtesvineproducent.

- Det kunne da være sjovt at vinde prisen for årets slagtesvineproducent. Det kunne være spændende at komme helt op at lege med de store drenge. Mest for at vise, at man faktisk kan komme rigtig langt med at holde det simpelt og levere et godt stykke håndværk som producent, siger Andreas Østergaard. ●

Datadeling mellem andelselskaber skal øge produktionseffektiviteten og bidrage til grøn omstilling

Det danske landbrug har en lang historik for innovation. Nu er to af de største landbrugsvirksomheder gået sammen med en mindre startupvirksomhed om at lave optimeringsdata til landmændene, som skal være med til at styrke den grønne omstilling i landbruget og opnå yderligere integrationsfordele i den danske andelsmodel.

Dansk landbrug skal halvere sit klimaaftryk i 2030 og være klimaneutralt i 2050. Det kræver både store investeringer, innovation og ikke mindst samarbejde på tværs af værdikæden. Derfor er to af Danmarks største landbrugsvirksomheder nu gået sammen med tech-virksomheden IQinAbox om at lave en løsning, der giver de fælles ejere målbare resultater på centrale produktionsnøgletal, som vil øge bæredygtigheden.

Danish Crown og DLG er gået sammen om at præsentere sine andelshavere, der leverer grise til Danish Crowns slagterier, for dynamiske data på deres grises daglige tilvækst og fodereffektivitet.

Det betyder helt konkret, at andelshaverne kan se, hvordan deres grise vokser, og hvordan fodereffektiviteten udvikler sig, hver gang de leverer grise til slagtning.

- I Danish Crown er vi gået fra at levere statiske slagtedata til vores andelshavere til præ-

**“
De dynamiske informationer bruges i Danish Crown til intern optimering af produktion og salg.
”**

sentere dem for dynamiske nøgletal, som de i højere grad kan bruge til at optimere på deres produktion. De dynamiske informationer bruges i Danish Crown til intern optimering af produktion og salg, men de nye muligheder gør også, at vores andelshavere kan træffe beslutninger langt hurtigere end tidligere. Fx igennem en tættere overvågning af om deres grise vokser dårligere eller deres fodereffektivitet forringes, og det skaber resultater både for produktionsøkonomien og bæredygtighedsregnskabet på bedriften, siger Nicolaj Nørgaard, der er direktør for ejerservice i Danish Crown.

Direktør for husdyrernæring i DLG, Troels Møller Olesen, glæder sig over, at de to andelselskaber i fællesskab kan øge ejernes produktivitet gennem samarbejdet.

- Det er vigtigt for os, at kunderne løbende kan få indblik i, hvilken effekt det indkøbte foder har på produktionen og produktiviteten uden at skulle lave flere registreringer, end de gør i dag. Som andelselskab er vi blandt andet sat i verden for at skabe og udvikle værktøjer, der giver værdi for vores ejere og kunder. Med denne løs-



ning leverer vi værdifulde data, som landbruget kan bruge i det daglige arbejde på bedrifterne, siger Troels Møller Olesen og fortsætter:

- Ved at samarbejde på tværs af værdikæden om deling af data får vi skabt et værdifuldt værktøj, som kan levere på to vigtige dagsordner for landmanden – god produktionsøkonomi og klimaeffektivitet. På lidt længere sigt mener vi, at vi med data fra dette initiativ kan styrke vores produktudvikling indenfor fodring af grise i vækst, ligesom vi formentlig bliver i stand til at forudsige, hvornår siloen løber tør. Med dén viden kan vi lette hverdagen yderligere for vores kunder, siger Troels Møller Olesen.

Et øget overblik

Projektet er udviklet sammen med virksomheden IQinAbox, som har stået for den tekniske udvikling, og Thomas Nejsum, der er direktør og medejer, glæder sig over, at mængden af brugbare data bliver større.

- IQinAbox blev skabt for at øge den mængde af data, som de danske landmænd kan bruge til at træffe deres beslutninger på. Her har samarbejdet med både Danish Crown og DLG gjort, at vi med landmændenes tilladelse har kunnet samkøre data, som ellers har levet i to økosystemer

“
Ved at samarbejde på tværs af værdikæden om deling af data får vi skabt et værdifuldt værktøj.
”

og derigennem skabe et nøgletal for landmanden, som giver helt konkret værdi, siger Thomas Nejsum.

Det øgede overblik over andelshavernes fodereffektivitet uge for uge skaber både optimeringsmuligheder hos den enkelte producent, men også hos selskaberne, hvor det samlede overblik er med til at validere bæredygtighedsmålene.

- Med den nye funktion får vi et bedre og mere dynamisk overblik over udviklingen i fodereffektiviteten hos ejernes grise, og det er med til at validere vores bæredygtighedsmål, fordi vi hele tiden kan se, om fodereffektiviteten bliver bedre, og klimaaftrykket dermed bliver mindre, siger Nicolaj Nørgaard.

De andelshavere i Danish Crown, som ikke indkøber foder ved DLG, kan stadig få data for fodereffektiviteten i deres besætning. Her kræver det dog, at de selv taster deres foderforbrug ind manuelt i Danish Crowns Ejer-app. ●

Service- telefonen lukkes ved årsskiftet

Antallet af brugere på Danish Crown Beefs servicetelefon er nu så lavt, at servicen ikke står mål med omkostningerne. Derfor lukkes den ned efter årsskiftet.

Fra nytår skal al tilmelding af kreaturer enten foregå via Danish Crowns Ejerside, Ejer-app eller ved at ringe til Ejerservice i Holsted. Servicetelefonen, hvor andelshavere har kunnet tilmelde dyr og høre markedsberetningen og noteringen, bliver nemlig lukket ned efter årsskiftet.

- Vores servicetelefon er en væsentlig omkostning i budgettet, fordi den kræver en del vedligehold, og når vi kigger på antallet af dyr, der bliver tilmeldt og antallet af andelshavere, der benytter den, så står det ikke længere mål med omkostningerne. Derfor har vi valgt at lukke den efter årsskiftet, fortæller leder af Ejerservice i Beef, Solvejg Horst Petersen.

Dermed skal de andelshavere, der tilmelder dyr via servicetelefonen, fremadrettet gøre det gennem de digitale tilbud eller via telefonisk kontakt. For at følge med tiden og optimere service omkring tilmelding af dyr til slagtning, er der derfor behov for, at de digitale muligheder tages mere i brug.

**“
Vi hører
hellere end
gerne fra
andelshavere,
der har
spørgsmål til
vores tilbud
”**



- Vi har en stor gruppe andelshavere, der ringer ind og tilmelder kreaturer, og det er vi rigtig glade for, fordi den personlige kontakt er vigtigt. Samtidig vil jeg også gerne opfordre til, at man stifter bekendtskab med vores digitale værktøjer, fordi der i dem er en lang række gode informationer som f.eks. statistik over slagtedata, tidligere afregninger, afhentningstidspunkter og en prisberegner, siger Solvejg Horst Petersen.

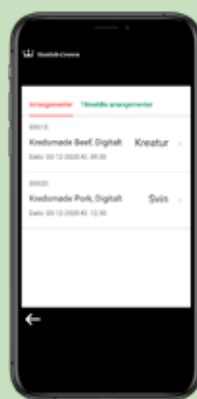
Solvejg Horst Petersen understreger, at andelshavere altid er velkomne til at kontakte Ejerservice med spørgsmål omkring de digitale løsninger.

- Vi hører hellere end gerne fra andelshavere, der har spørgsmål til vores tilbud. Vi sidder klar til at hjælpe ved telefonerne i Holsted og Aalborg, og vi er også meget lydhøre overfor forslag til forbedringer – både når det kommer til vores app og ejerside eller vores service generelt.

Du kan kontakte Danish Crown Beef Ejerservice på 8919 2590. ●

Her er funktionerne i Beef-appen

Med nedlukningen af servicetelefonen skal flere dyr tilmeldes via de digitale løsninger. Her kan du bruge Ejer-appen, som også har en række andre interessante funktioner.



Tilmelding

Du finder tilmeldingen i øverste venstre hjørne. Trykker du her, kommer du videre til indtastningen af tilmeldingen. Her skal du vælge kategorien af dyr, du tilmelder, hvornår du gerne vil have dem afhentet, hvor mange dyr det drejer sig om, og hvor mange af dem der har horn. Trykker du på "vis flere" kan du bestille returdyr, melde dem til som skåne- eller akut-transport. Når du er færdig med din tilmelding, trykker du på fluebenet.

Arrangement Tilmelding

Skal du tilmelde dig årets kredsmøder eller andre arrangementer i Danish Crown, kan du også gøre det via appen. "Arrangement Tilmelding" findes på side 2 i appen, som du finder ved at "swipe" til siden, når du er på forsiden.



Statistik

I appen findes der også en funktion, der hedder "statistik". Her kan du se vægt og form på de dyr, du har fået slagtet. Det vil være til rådighed efter klokken 17 samme dag, som dyrene er slagtet.



Prisberegner

På side to finder du også "Prisberegneren". Her kan du indtaste oplysninger om de dyr, du har gående i stalden og finde ud af, om du skal sende dem til slagtning nu, eller om det giver økonomisk mening at få flere kilo på dem. Beregningen er vejledende, og du skal selv indtaste, hvad du forventer i form, fedt, farve og vægt.

Oversigt

I tilmeldingsmodulet kan du også trykke på "oversigt". Her vil du få vist statussen på de enkelte tilmeldinger. En blyant betyder, at tilmeldingen stadig kan redigeres, hvis der skal ændres i den. Et i betyder, at der ikke længere kan rettes i tilmeldingen, og hvis du har ændringer til den her, skal du kontakte Ejerservice. En lastbil betyder, at tilmeldingen er planlagt. Trykker du på lastbilen, kan du se det forventede afhentningstidspunkt.

Andre funktioner

Udover de viste funktioner kan du også finde dine afregninger fra de seneste 13 måneder i "Arkiv". Markedsberetningen kan du også finde i appen, og den bliver opdateret hver tirsdag klokken 13 med en ny oversigt over markederne i Danmark og Europa. Noteringer opdateres også hver tirsdag klokken 13. Derudover kan du også finde nyheder fra Danish Crown, som opdateres løbende.

Danish Crown indfører midlertidigt differentieret afregning for leverancer af grise

Som en konsekvens af udbruddet af afrikansk svinepest i Tyskland får Danish Crown i øjeblikket flere grise til slagtning end den normale kapacitet kan håndtere. Derfor indføres der nu et fradrag i afregningen for leverandører med stor vækst i leverancerne af grise.

Tekst: Jens Hansen

Foto: Red Star

Siden udbruddet af afrikansk svinepest (ASF) i Tyskland har antallet af tilmeldte grise til slagtning været stigende og unormalt højt. Det har lagt et betydeligt pres på Danish Crowns slagterier, og derfor har Danish Crown besluttet at indføre kvoter, der opdeler andelshavernes leverancer i A- og B-grise, så B-grise med virkning fra mandag den 30. november afregnes med et fradrag på 142 kroner pr. gris. Fradraget er variabelt og vil som udgangspunkt blive fastsat en gang om måneden.

- Hensigten med kvoterne er, at de stabile leverandører fortsat kan få deres grise slagtet

“
Samtidig vil vi gerne undgå, at der produceres grise i Danmark, der ikke er kapacitet til på slagterierne
”



planmæssigt. Samtidig vil vi gerne undgå, at der produceres grise i Danmark, der ikke er kapacitet til på slagterierne, siger Erik Bredholt, der er formand for Danish Crown.

For at kunne slagte de mange ekstra grise er Danish Crown lige nu ved at udvide kapaciteten på slagterierne og forventer at have ansat over 400 nye medarbejdere inden nytår. Senest er det blevet besluttet at etablere et aftenhold på slagteriet i Ringsted, så der kan slagtes op til 14.000 ekstra grise om ugen på Sjælland.

At der er behov for at lave en differentieret afregning, skyldes først og fremmest den grænse, der ligger i Danish Crowns muligheder for at eksportere til lande uden for EU.

Eksportkapaciteten ud af EU styres hovedsageligt af to faktorer. Det er pakkemuligheden på slagterierne og indfrysings- og lagerkapacite-



ten på frysehusene. Kapaciteten har igennem en lang periode været udnyttet fuldt ud, så derfor skal en meget stor del af de ekstra grise, som Danish Crown nu får til slagtning, sælges fersk inden for EU.

I EU er priserne på de fleste produkter væsentligt lavere end ved eksport til markeder uden for EU. Det skyldes, at det europæiske marked i forvejen skal absorbere de 600.000 tons kød, som Tyskland er afskåret fra at eksportere ud af EU efter udbruddet af afrikansk svinepest.

- Der skal ikke herske tvivl om, at det er en ekstrem situation vi står i. I EU er priserne lave efter udbruddet af ASF i Tyskland, fordi markedet er overforsynet med grisekød. I Kina og store dele af Asien er man også ramt af ASF, men det betyder omvendt, at priserne er attraktive, fordi markederne i Asien er underforsynede, så derfor er der en stor forskel på, hvad de ekstra grise, vi

“
Der skal ikke herske tvivl om, at det er en ekstrem situation vi står i
”

får til slagtning, kan sælges for, siger Erik Bredholt.

Hver andelshaver får som udgangspunkt en kvote til levering af A-grise svarende til den enkelte andelshavers leverance af grise i det af de to seneste regnskabsår, hvor andelshaveren har leveret flest grise, plus fire procent.

- Det kan lyde mærkeligt, at vi indfører et fradrag for stor vækst i leverancerne, når vi igennem mange år har arbejdet for at få flere grise til slagtning. For vi vil faktisk gerne have flere grise til slagtning på lang sigt og i en hverdag uden ekstraordinære kapacitetspåvirkninger. Derfor kan fortsættende og fremtidige andelshavere, der bygger nye stalde til slagtegrise - og dermed investerer i at sikre dansk produktion af slagtegrise og danske arbejdspladser på den lange bane - få udvidet deres kvote af A-grise, siger Erik Bredholt. ●

Alle andelshavere tildeles en kvote til levering af A-grise svarende til den enkelte andelshavers leverance af grise i det af de to seneste regnskabsår, hvor andelshaveren har leveret flest grise plus fire procent.

Sådan udregnes din kvote

Tekst: Jens Hansen

Hvis en andelshaver eksempelvis leverede 5.000 grise i regnskabsåret 18/19 og 4.000 grise i 19/20, så tildeles andelshaveren i regnskabsåret 20/21 en kvote på 5.200 A-grise, der kan leveres til fuld notering plus restbetaling.

Udvidelser i form af nybyggede, tilkøbte eller lejede stipladser i perioden frem til den 15. september 2020, samt alle nybyggede stalde til slagtegrise hos eksisterende andelshavere, bliver tillagt kvoten.

Leverancer af A-grise opgøres på ugebasis, men for at udjævne de variationer, der er i leveringsmønstre osv., opgøres den enkelte andelshavers leverancer som et fem ugers rullende gennemsnit. På den baggrund vurderes det, om der er plads på den tildelte 13 ugers A-kvote. Overstiger de seneste 13 ugers leverancer den tildelte 13 ugers kvote, bliver de overstigende grise afregnet som B-grise. Opgørelse sker bagudrettet uge for uge, fx vil uge 49 opgørelsen først komme på afregning i uge 51.

Overstiges kvoten, vil der være et fradrag for hver gris leveret ud over kvoten (B-grise). Fradraget justeres løbende og offentliggøres som



Opgørelse sker bagudrettet uge for uge, fx vil uge 49 opgørelsen først komme på afregning i uge 51.



udgangspunkt den sidste torsdag i hver måned, så det gælder fra den først kommende mandag derefter. Der tages dog forbehold for at justere fradraget hyppigere, hvis der eksempelvis ændres i adgangen til vigtige eksportmarkeder uden for EU.

Der vil være andelshavere med leveringsmønstre, der ikke kan omfavnes af denne model. I de tilfælde kan processen styres manuelt i Ejerservice efter forudgående aftale. Samtidig vil der være situationer, hvor afhentningen af grise er forsinket, og det vil der selvfølgelig også blive taget højde for, inden der sker fradrag.

Leverancer af B-grise vil være berettiget til restbetaling på linje med leverancer af A-grise, men omvendt kan der ikke opnås mængdetillæg for leverancer af B-grise. Dette opgøres ved årets afslutning og reguleres i restbetalingen.

Hvis kvoten ikke er retvisende, kan man kontakte Danish Crown Ejerservice.

Der arbejdes i øjeblikket på at lave en funktion på Danish Crowns Dashboard, så man som ejer kan se, hvordan man ligger i forhold til sin kvote. ●

Årets julekampagne fra Friland Økologi er overvejende digital og som noget nyt, vil der være tv-spots på TV2play og andre online streamingtjenester.

Flæskestegeen fra Friland Økologi går på TV

Tekst: Kasper Frank / Foto: Friland



Er man frisk på at prøve noget nyt med årets flæskestege, så står Friland Økologi klar med inspiration. I årets julekampagne er der nemlig fokus på tilberedningen af netop flæskestege. Så uanset om man laver sin flæskestege i ovnen, på grillen, over bålet eller på saunaovnen, er der hjælp at hente.

Friland har allieret sig med en landmand, en grillentusiast, en naturkok og ikke mindst et par vinterbadere.

- De tre første metoder er gode nok, men vi kan ikke anbefale, at man laver sin flæskestege på en saunaovn, mens man vinterbader. Dette er kun ment som et skævt indspark i filmen, der skal få folk til at trække på smilebåndet, siger Maria Bast, der er Marketing Manager hos Friland.

Som noget nyt kommer videoerne også til at køre på TV2play og et par andre online streamingplatforme.

- Kendskabet til Friland Økologi er efterhånden på et så højt niveau i vores målgruppe, at vi nu forsøger at nå endnu bredere ud. Her er TV-formatet stadig et af de bedre, uanset om man taler flow-TV eller streamingtjenester. Derfor er vi meget spændte på at se, om denne kampagne kan hæve kendskabet yderligere, siger Maria Bast.

Udover videoen er landmanden Thomas Bertram også en del af kampagnen. Han pryder bannere og annoncer på Facebook og det såkaldte wallpaper på tv2.dk og politiken.dk. Når folk klikker på annoncerne, vil de komme ind på et portræt af Thomas Bertram på Friland.dk, ligesom portrættet også vil blive bragt i decemberudgaven af UD&SE. ●

← Kendskabet til Friland blandt kernemålgruppen er så godt, at virksomheden nu vil bredere ud.

“
TV-formatet er stadig et af de bedre, uanset om man taler flow-TV eller streamingtjenester.
”

Ny kampagne skal inspirere unge til at spise grisekød



I midten af oktober startede en ny kampagne, der skal være med til at gøre grisekød mere attraktivt hos de unge forbrugere og børnefamilier.

Kampagnen består af en ny programserie 'Danmarks lækreste gris', som Danish Crown har lavet i samarbejde med TV2. Konceptet er,

at kokkene Louisa Lorang og Casper Sobszyk dyster om at skabe Danmarks lækreste ret med gris, baseret på den udvalgte udskæring, de får udleveret.

Udover programmet på TV2, så indeholder kampagnen også diverse digitale marketingelementer og et samarbejde med kendte meningsdannere, der skal være med til at sprede budskabet om grisens potentiale.

Kampagnen sluttede i midten af november, men i februar 2021 er der allerede nu planlagt en omgang mere.

Tulip slår større hul ind i Grækenland og Østeuropa

En målrettet indsats gennem en længere periode har ført til nye åbninger for Danish Crown Foods – ny distributør til det ukrainske marked, sortimentet-udvidelse i Rumænien og Grækenland og lancering af flere Tulip-produkter i området.

- Vi har tidligere kun solgt konserverprodukter i Rumænien og Grækenland, men nu har vi udvidet med Slow Cooked-produkter samt Haxe og Eisbein i Rumænien – og Slow Cooked-produkter i Grækenland. I Grækenland endda hos den største retailer i landet, som hedder Sklavenitis og har mere end 500 butikker, fortæller Senior Export Manager, Jacob Randeris Toft.

Produkterne er allerede på hylderne i Sklavenitis-kæden, og den næststørste retailer i landet, Alfa Beta Vassilopoulos, begynder med salg af Tulips Slow Cooked-produkter i starten af det nye år.

Der vil stadig blive solgt konserver på det græske marked, hvilket også gør sig gældende i Rumænien. Man har der for forsøgt at brede flere kategorier ud på disse markeder, da kapaciteten på konserver er begrænset.

De første to ordrer er allerede leveret til Ukraine, og der er yderligere to ordrer planlagt til december og januar.



Ny ejerkonsulent i Danish Crown Ejerservice

I september 2020 tiltrådte Martin Lyngby Larsen som ejerservicekonsulent i Danish Crown Ejerservice. Martin er uddannet faglært landmand inden for griseproduktion og landbrugstekniker i økonomi og har tidligere varetaget stillinger som landbrugstekniker, økonomikonsulent i landboforeningsregi og sidst en CFO-stilling for en række danskejete selskaber med griseproduktion i Rusland og Ukraine.

Kort efter Martin startede i sin nye stilling, introducerede Danish Crown nye tiltag – herunder ventelisten for at blive andelshaver og muligheden for et kvotesystem omkring levering af slagtegrise.

- Til trods for en turbulent start er der alligevel en vis glæde ved at opleve, hvordan virksomheden og dens mange medarbejdere agerer med stor omstillingsparathed, fortæller Martin Lyngby Larsen, der netop søgte stillingen ved Danish Crown for at være med til at knytte endnu tættere relationer med selskabets ejere og hjælpe til med at fremtidssikre den enkelte bedrift.



Helt læs nedjusteres

Grisene, der bliver leveret til Danish Crown, er blevet tungere, og derfor justeres der på antallet af grise, der skal til for at lave et helt læs.

Indtil nu har det krævet 196 grise at lave helt læs, men fremadrettet vil der skulle være 194 grise på lastbilen i stedet. For Frilands- og økogrise er det 198 stk.

Tiltaget gælder fra uge 45 og frem.



Der er fortsat mulighed for at optimere mod fuldt læs og dermed reducere omkostningen pr. gris for den enkelte producent. Har en andelshaver flere ejendomme, hvor der skal afhentes grise, betales kun for et stop plus køre- og læssetid mellem ejendomme.

D. 2. november startede Marianne Bisbjerg Christensen i Danish Crown som ny faglig rådgiver. Hun har en baggrund ved Baltic Control, hvor hun har været auditor.

Ny faglig rådgiver i Ejerservice

Marianne Bisbjerg Christensen er ny rådgiver i det nordjyske, hvor hun pr. 2. november er blevet ansat i Danish Crown Ejerservice. Hun kommer dog ikke til virksomheden ikke med en klassisk rådgiver-baggrund. Tidligst har hun arbejdet som auditor ved Baltic Control A/S.

- Jeg har haft en hverdag på staldgangene gennem snart 12 år i Baltic Control A/S, hvor jeg har beskæftiget mig med kontrol af Danish-ordningen, UK, OUA og Friland. Nu glæder jeg mig til at komme om på den anden side og lave rådgivning, hvor jeg er sikker på, at jeg kan bruge mange af de erfaringer, jeg har fra mine år på staldgangene på en konstruktiv måde, siger Marianne Bisbjerg Christensen.

Med en bopæl i Sæby blev et fire-ugers introduktionsforløb reduceret til fire dage, da Frederikshavn kommune lukkede ned, men det er blevet til besøg ved ejerne allerede.

- Jeg har haft mine første rådgivningsaftaler, og jeg er imponeret over det faglige niveau, som Danish Crowns ejere har. Som rådgiver glæder

jeg mig til at sparre om de bedste løsninger og komme med friske øjne på de problemstillinger, som kan præge hverdagen, siger Marianne Bisbjerg Christensen.

Kristian Jensen, der er leder af den faglige rådgivning, er ikke tvivl om, at der er hentet værdifuld faglighed ind i Ejerservice med tilføjelsen af Marianne Bisbjerg Christensen. Han lægger især vægt på den anderledes baggrund.

- Jeg ser det som en klar styrkelse af fagligheden, at vi får nye øjne på det, vi går og laver til hverdag. Vi har mange klassiske rådgivere i Ejerservice, som har store kompetencer, men når vi kan bringe flere fagligheder i spil, så kommer vi også bedre omkring ejernes problemstillinger. Derfor er jeg sikker på, at ansættelsen af Marianne vil kunne mærkes meget håndgribeligt både i afdelingen og hos ejerne, hvor vi kan systematisere og implementere det, siger Kristian Jensen.

Marianne Bisbjerg Christensen vil primært køre rådgivning i det nordjyske, men vil også få aftaler i de øvrige dele af landet. ●



“

Jeg er imponeret over det faglige niveau, som Danish Crowns ejere har.

”